

M&A 実践実務講座 特別プログラム

M&A/PMI の“型化”で ビジネスを加速度的な 成長へ繋げる

株式会社SHIFT グループ経営推進部 部長
株式会社SHIFTグロース・キャピタル 取締役

講師 小島 秀毅 氏



日時 (連続講義)	2023年3月17日(金) 14:00~17:15 14:00~15:30 (1.5時間) (途中休憩15分) 15:45~17:15 (1.5時間)
受講料	お一人様 55,000 円 (税込) 複数名割引有り。詳細は、3ページをご覧ください
定員	40名
開催形式	オンラインセミナー (Zoom)
主な対象	事業会社のM&A/PMIの戦略から実行までを体系的に理解し、仕組みとして実践したい方。大企業からスタートアップまで企業規模を問いません。例えば・・・ ・経営企画部、企業戦略部、事業開発部などコーポレートの企画/M&A担当部署に所属の方 ・事業部門の事業企画部、営業企画部など事業部直轄の部署に所属の方 ・事業会社の財務経理、法務、人事等の専門部署に所属の方 ・M&A助言・仲介、金融機関、コンサルティング等に所属のM&A専門家
申込方法	Webフォームにてお申込みください。 受付後に事務局より支払い方法等をご連絡いたします。



講義内容

1. 自己紹介、SHIFTの紹介

2. SHIFT流のM&A

- ・ M&A推進室の体制
- ・ コーポレート部門・事業部や外部アドバイザーとの連携方法
- ・ M&A戦略マップの作成
- ・ ソーシング戦略の立案とそのフォローアップ
- ・ エグゼキューションの“型化”（プロセスフロー、意思決定におけるKPIの設定等）

3. SHIFT流のPMI

- ・ PMIのプランニング（100日プラン等）
- ・ 成長ステージに合わせた運営体制（業績会議、取締役会等）
- ・ 採用・営業・戦略のサポート
- ・ CXO副業人材データベースの活用
- ・ グループ会社の成長事例

4. クロスボーダー案件の対応

- ・ 国内案件との進め方の違い
- ・ PMIで特に注意すべきポイント（ガバナンス、モニタリング等）

5. 質疑応答

受講にあたり必要とする事前準備

MARR 記事『急成長企業グループ「SHIFT」のM&A成長戦略を公開～M&A/PMIのプロセスを“型化”し、圧倒的なクロージング実績とグループ会社の成長を両立させる戦略とは』
(https://www.marr.jp/genre/talk/sp_interview/entry/41209)を事前に読んでおくことを講義の前提とします。お申込み後に、受講者の皆様には無料閲覧のキャンペーンコードとPDF記事を配布します。



講師 小島 秀毅 氏

株式会社SHIFT グループ経営推進部 部長
株式会社SHIFTグロース・キャピタル 取締役

2003年 東京外国語大学外国語学部卒業。2009年 一橋大学大学院商学研究科経営学修士課程（MBA）修了。2019年 ハーバード・ビジネス・スクールPLD修了（PLDA）。

大和証券、GCA（現・フーリハン・ローキー）を経て、2011年に三菱商事にてライフサイエンス本部（現・食品化学本部）立ち上げと合わせて同社に入社。食品化学事業において国内外のM&A/PMIを推進し、グループのコア事業に育てる。また、米国企業買収に伴い現地本社でもCEO補佐として北米のM&A/PMI戦略の立案と実行に携わる。2020年からSHIFTにてM&A/PMIを一貫して行える体制を組成し責任者を務める。2022年3月にSHIFTグロース・キャピタルを設立、取締役として参画しM&Aをリード。

米国公認会計士。日本CFO協会グローバルCFO。

<著書>『クロスボーダーM&Aの契約実務』（共著、中央経済社／2021年3月出版）



講師より受講者の皆様へ

M&A/PMIに関する知識を得る機会は増えたものの、いざ実務に落とし込むとなると、なかなか上手くいかないといった声をよく聞きます。M&Aを成長戦略の柱に掲げている企業は多いものの、実現できている企業が少ないのはそのためだと思います。

本講義では、M&A/PMIの表面的な知識の習得だけに留まらず、実践するための「仕組み作り」や「組織・チームマネジメントの在り方」、「効率的なエグゼキューション」、「グループ会社の運営」、「クロスボーダー案件の対応」に至るまで、事業会社の視点に立ち体系的に解説することで、これまで漠然としかイメージできなかったM&A/PMI戦略の立案と実行を、企業の成長ステージに合わせて“具現化できるようになる”ことを目指します。

大企業からベンチャー企業、国内外のどんな組織でも“必ず結果を出す”ことに拘って取り組んできたこれまでの知見が、受講者の皆さんに何かの気付きを与えられたら幸いです。

受講料について お一人様 55,000 円 (税込)

同一企業からの複数お申し込みについて以下の割引料金を適用

受講者数 (名)	正規料金 (円)	割引料金 (円)	一人当たり (円)	正規料金
1	55,000	55,000	55,000	
2	110,000	88,000	44,000	20% OFF
3	165,000	110,000	36,667	33% OFF

4人目以降は別途ご相談ください。

お申し込みと受付について

お申し込みは、先着順となっております。原則として、定員に達し次第、締め切らせていただきます。

取材目的のメディア関係者その他セミナー関連の会社へ所属の方のお申し込みについては場合によってはお断りすることがあります。

お申し込みが定員を大きく超過する場合は、事業会社の受講者を優先することがあります。

定員等の関係でご参加いただけない場合や、講師・開催内容等に変更がある場合は、E-mailにてお申し込み者の方に直接ご連絡いたします。

お申し込みを受け付け後5営業日以内に、受付確認メールをお申し込み者の方宛にお送りいたします。開催日3営業日前までに受付確認のE-mailが届かない場合は、事務局にお問合わせください。

申し込み者本人のみのご参加に限らせていただきます。他にもご参加を希望される方がいらっしゃる場合、お一人様ずつお申し込みをお願いいたします。

セミナー配信アプリについて



Zoom

- ・ 視聴方法についてはお申し込み後、弊社より詳細をご連絡いたします。
- ・ Zoomのご使用方法に関するサポートは弊社では行っておりません。
- ・ 受講者の環境やインターネット通信状況によってはオンラインセミナーにご参加いただけない、接続が不安定になる、映像や音声鮮明に上映されないなどの事態が発生する可能性があります。この場合、弊社は一切の責任を負いません。

受講に関する留意事項

以下の注意事項を厳守してください。違反した場合は、損害賠償を含む法的責任を負担いただく場合があります。また悪質な違反については、違反者及び違反者の所属する会社・組織・団体について、今後のセミナー等へのご参加及びその他弊社の全サービスの提供をお断りする場合がございますので、予めご留意ください。

- ・講義中の動画の撮影、録音、セミナー詳細を実況するようなSNSへの投稿等の行為はご遠慮ください。
- ・申し込み1名に対して同一講義に複数名の受講はしないでください。同一講義に複数名受講を希望する場合は、別途お申し込みください。
- ・その他、申込規定を厳守ください。

お申し込みが極端に少ない場合は、講座の開催を中止、または日程変更する場合があります。

一旦お申し込みいただいた後に、キャンセルとなる場合は、お早めに E-mail : seminar@maforum.jp まで必ずご連絡ください (電話でのキャンセルは受付けておりません)。

右記、サイトよりお申し込みください。

https://rd.tayori.com/f/sp_program_202303



お申し込みを受け次第、受付確認メールをお申し込み者の方宛にお送りいたします。

M&Aフォーラムとは

M&Aフォーラム（運営株式会社レコフデータ）は、内閣府経済社会総合研究所の『M&A研究会』の報告を受け、わが国のM&Aの発展と普及を促す活動を行う場として2005年に発足しました。M&Aに関わる実務家、研究者等による学際的研究の場の提供のほか、M&A人材育成塾を2006年から運営しています。



M&Aフォーラム

<https://www.maforum.jp/>



お問合せ先

M&Aフォーラム（運営：株式会社レコフデータ）
〒101-0041 東京都千代田区神田須田町1-9
神田須田町プレイス2階
E-mail : seminar@maforum.jp

M&Aフォーラムを運営する株式会社レコフデータは、日本企業の1985年以降のM&Aデータを集計した「レコフM&Aデータベース」の提供、1995年創刊のM&A専門誌「MARR」（マール）の発行、M&A情報・データサイト「MARR Online」の運営、M&Aセミナーの開催等を行っております。



RECOFDATA



<https://www.marr.jp/>
(マールオンライン)